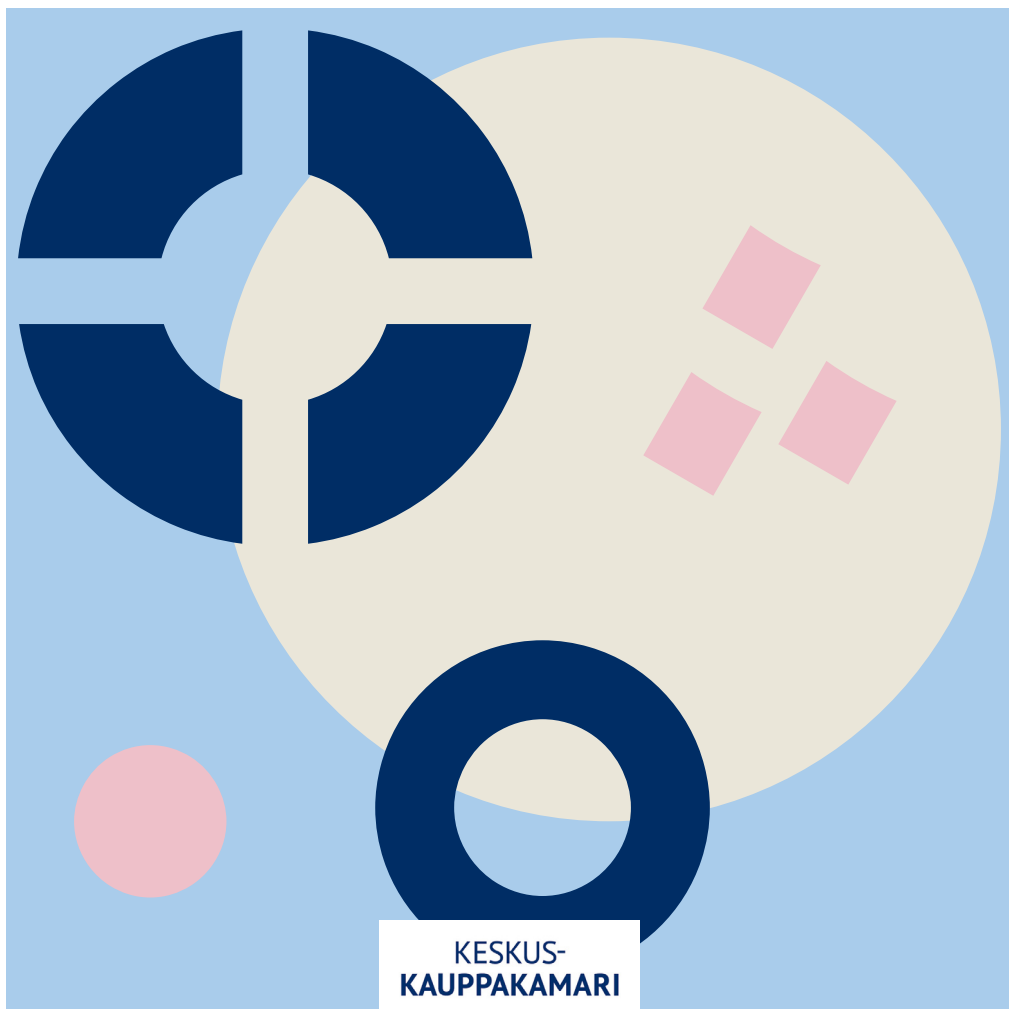


Askeleet EU:n kauppasopimusten hyödyntämiseen

OPAS



KESKUS-
KAUPPAKAMARI

SISÄLTÖ

JOHDANTO	3
EUROOPAN UNIONIN KAUPPASOPIMUKSET	4
Miten EU:n kauppasopimukset vaikuttavat yrityksen liiketoimintaan?	5
Miten yritykset ovat hyötynneet EU:n kauppasopimuksista?	6
TOIMENPITEET EU:N KAUPPASOPIMUSTEN TULLI-ETUUKSIEN HYÖDYNTÄMISEKSI.....	7
Tullinimike	8
Alkuperä – miksi se on tärkeä?	9
Miten etuuskohteluun oikeuttava alkuperä määritellään?	11
Miten voin myydä enemmän alkuperän avulla?	12
Suoran kuljetuksen sääntö	12
Alkuperäselvitys	13
ASKELEET EU:N KAUPPASOPIMUSTEN HYÖDYNTÄMISEEN	14
SANASTO JA LINKIT	15
Käytännön esimerkki ACCESS2MARKETS -portaalin käytöstä ja siellä olevasta My Trade Assistant -työkalusta.....	19



Hannele Visuri
Kansainvälisen kaupan asiantuntija
Keskuskauppakamari
hannele.visuri@chamber.fi



Asta Kouri
Projektipäällikkö, kansainvälinen kauppakamari
Keskuskauppakamari
asta.kouri@chamber.fi

JOHDANTO

Euroopan unionin kauppasopimuksilla tiivistetään ja vapautetaan kahdenvälistä kauppaa. EU on solminut yli 40 kauppasopimusta kattaen lähes 80 maata Amerikasta Aasiaan ja lisää neuvotellaan koko ajan. Kauppasopimuksista puhuttaessa voidaan erotella: vapaakauppasopimukset (esim. EU–Etelä–Korea), talouskumppanuussopimukset (esim. Karibia), assosiaatiosopimukset (esim. Ukraina, Chile) ja tulliliitot (Turkki).

Tämän oppaan tarkoituksena on auttaa etenkin pk-yrityksiä ymmärtämään EU:n kauppasopimusten merkitys ja tarjota tiivistettyä ohjenuoraa niiden hyödyntämiseen keskittyen tullietuuksien saamiseen tavarakaupassa.

“Pienet ja keskiuuret yritykset (joissa työntekijöitä alle 250) ovat EU:n talouden tukipylväs. Niiden osuus kaikista EU:n yrityksistä on 99 prosenttia ja vientiyrityksistä 87 prosenttia. Vientiä harjoittaville pk-yrityksille EU:n kauppasopimukset ovat elintärkeitä, koska ne helpottavat liiketoimintaa ulkomailla poistamalla kaupan esteitä ja tehottomuuksia, jotka vaikuttavat suhteettomasti pieniin yrityksiin” [Euroopan komission kertomus EU:n kauppasopimusten täytäntöönpanosta 12.11.2020](#)

Oppaan sisällön rakentamiseen on osallistunut Keskuskauppakamarissa toimiva kauppaprosessiryhmä, joka koostuu kolmestatoista vienti- ja tuontikaupan ammattilaisesta.

”Haluamme kannustaa pk-yrityksiä hyödyntämään EU:n kauppasopimuksia. Tässä oppaassa tuomme esille käytännön kokemuksia ja vinkkejä, joilla EU:n kauppasopimusmaailmaan tutustuminen olisi helpompaa,” tiivistää kauppaprosessiryhmän sihteeri Keskuskauppakamarin asiantuntija Hannele Visuri.

Tässä oppaassa on hyödynnetty ulkoministeriön, tullin ja komission nettisivuja sekä tiedonantoja ja [Access2Markets](#) -portaalin materiaalia. Oppaan lopussa olevan sanaston ja linkkien avulla kuhunkin aiheeseen pääsee syventymään lisää.

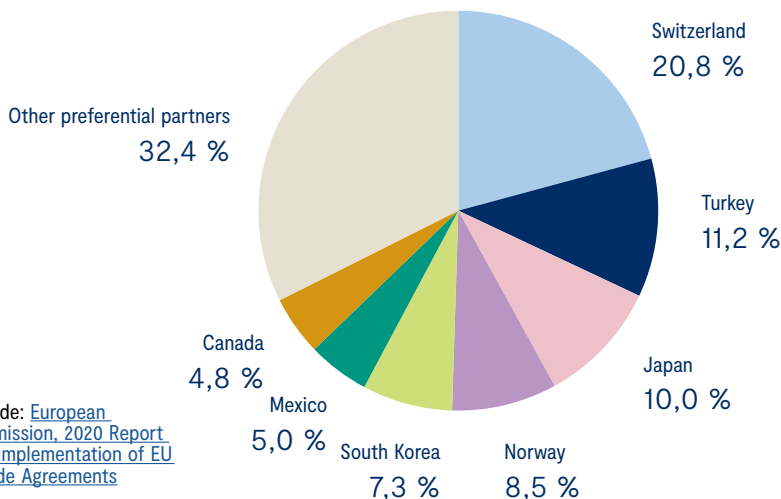
EUROOPAN UNIONIN KAUPPASOPIMUKSET

EU solmii kauppasopimuksia edistääkseen yritysten kaupankäyntiä EU:n sisämarkkinoiden ulkopuolella. Kauppasopimusten tavoitteena on helpottaa vientiä ja tuontia sekä vaikuttaa positiivisesti yrityksen markkinoillepääsyyn ja menestymiseen kilpailussa paikallisten ja muiden ulkomaisten toimijoiden kanssa.

Euroopan unioni on neuvotellut jäsenmaiden käyttöön yli 40 kauppasopimusta, jotka kattavat lähes 80 maata ympäri maailmaa. Uusimmat käytössä olevat kauppasopimukset ovat UK (12/2020), Vietnam (8/2020) ja Singapore (11/2019). Tällä hetkellä sopimuksen käyttöönottoa odottaa Mercosur, joka kattaa Argentiinan, Brasilian, Paraguayn ja Uruguayn. Neuvottelut ovat kesken mm. Australian, Indonesian ja Uuden-Seelannin kanssa. Venäjä ja Yhdysvallat ovat suurimmat maat, joiden kanssa EU:lla ei vielä ole kauppasopimusta.

Kauppasopimuksia hyödynnetään eniten Sveitsin, Turkin, Japanin, Norjan, Etelä-Korean ja Kanadan kanssa käytävässä etuuskohtelukaupassa.

The EU's main preferential partners



Lähde: [European Commission, 2020 Report on Implementation of EU Trade Agreements](#)



Tällä hetkellä voimassa olevat EU:n kauppasopimukset löytyvät [Access2Market –portaalista](#), palvelun yläkohdasta Markets => non-EU markets. Täältä voit hakea sopimusta joko maan nimen tai kauppasopimuksen nimen perusteella.

Lisätietoja voimassa olevista sekä neuvoteltavista sopimuksista löytyy myös [komission sivuilla](#).

Helsingin seudun kauppakamarin maksullisesta [Viennin Maatiedosta](#) löydät tietoa vapaakauppasopimuksista sekä vientiin liittyvistä asiakirjamääräyksistä maakohtaisesti.

MITEN EU:N KAUPPASOPIMUKSET VAIKUTTAVAT YRITYKSEN LIIKETOIMINTAAN?

EU:n kauppasopimukset mahdollistavat yritysten tuotteiden ja palveluiden helpomman pääsyn sopimusosapuolten markkinoille muun muassa seuraavilla sopimusehdoilla:

- tullit poistuvat tai alenevat
- tullimenettelyt yksinkertaistuvat
- tarvittavat luvat ja lisenssit vähenevät
- tuotteiden testaus ja sertifiointi yhdenmukaistuu
- pääsy julkisten hankintojen kilpailuksiin helpottuu
- työvoiman liikkuvuus sujuvoituu

EU:n kauppasopimuksilla haetaan kaupanteosta helpompaa, halvempaa, avoimempaa ja ennakoitavampaa. Tämä koskee niin vientiä kuin tuontia.

MITEN YRITYKSET OVAT HYÖTYNEET EU:N KAUPPASOPIMUKSISTA?

Näkyvin hyöty EU:n kauppasopimuksista yrityksille on tavaratullien poistuminen tai tullien alennus. Tullit voivat poistua heti EU kauppasopimuksen voimaan tultua tai siirtymäajan puitteissa. Esimerkiksi EU–Japani viennissä tullit poistuivat yli 90 prosentilta tuotteista, kun sopimusta alettiin soveltamaan vuonna 2019, mutta esimerkiksi puutuotteiden tullit poistuvat vasta seitsemän vuoden siirtymäajan jälkeen.

Case-esimerkit

”Hammasröntgenlaitteiden tulli oli ennen EU–Etelä–Korea sopimusta 8 % ja laski sitten vähitellen 0 %:iin. Tämä on auttanut kilpailussa eteläkorealaisia valmistajia vastaan. Näiden tuotteiden rekisteröintiin ja hyväksyntöihin sopimuksella ei ole ollut vaikutusta. Paikallinen hyväksyntäviranomaisena KFDA on hyvin tiukka näiden suhteen.”

*”Suomalainen yritys ostaa kanadalaiselta toimittajalta tullikoodin 8413910090 mukaisia pumppuja. Normaali 3.maiden tuontitulli on 1,70 %, mutta jos toimittaja pystyy antamaan **alkuperäselvityksen**, tuontitullin määrä on 0 %. Koska tuontitullit eivät ole vähennyskelpoisia, kauppasopimuksesta koituu rahallista hyötyä.”*

”Suomalainen yritys myy egyptiläiselle asiakkaalleen tuotetta, jonka tullikoodi on 73182200. Egyptissä tuontitullauksen yhteydessä maahantuontitulli yleisen MFN-kannan mukaan 10 %, mutta EU etuuskohtelu tulli 0 %. Jos myyty tuote täyttää EU–Egypti kauppasopimuksen mukaiset vaatimukset ja tästä on annettu asianmukainen todistus, asiakas Egyptissä saa tuntuvan edun, koska välttää 10 % tuontitullit.” Ks. käytännön esimerkki s. 19

TOIMENPITEET EU:N KAUPPASOPIMUSTEN TULLI- ETUUKSIEN HYÖDYNTÄMISEKSI

EU:n kauppasopimusten hyödyt eivät tule automaattisesti, vaan ne vaativat yritykseltä oman tai ostetun tuotteen tuntemista kuten tullinimikkeen määrittämistä ja tuotteen alkuperän tuntemista.

Hyödyntääkseen kauppasopimusten mahdollistamat tullietuudet yritysten viennin on täytettävä nämä neljä perusehtoa:

- 1.** Tuote kuuluu EU:n kauppasopimuksen piiriin.
- 2.** Tuote on valmistettu EU:ssa tai sopimuskumppanimaassa.
- 3.** Tuotteen mukana on kauppasopimuksen mukainen alkuperäselvitys.
- 4.** Tuotteet viedään suoraan EU:sta sopimuskumppanimaahan.

Seuraavissa kappaleissa tutustumme vielä tarkemmin siihen, mitä näiden ehtojen täyttäminen edellyttää ennen vientiä ja viennin yhteydessä. Nämä ohjeistukset peilautuvat myös tuontiin sopimuskumppanimaasta.

TULLINIMIKE

Oman tuotteen tullinimikkeen määrittäminen on ensiarvoisen tärkeää, koska tullinimikkeen perusteella määrittyvät muun muassa tuotteesta kohdemaassa kannettava tulli sekä EU:n kauppasopimuksissa oleva tullinimikekohtainen **alkuperäsääntö**. Nimikkeen määrittelyssä tulee olla erityisen tarkka, koska väärällä tullinimikkeellä toimivissa yrityksissä voi joutua maksamaan tullimaksuja ja veroja takautuvasti sekä saada sakkorangaistuksen.

EU:n kauppasopimuksissa käytetään harmonisoidun järjestelmän nimikkeistöä (HS), jossa tuotteilla on oma numerokoodinsa (HS code) kuuden numeron tarkkuudella. HS-nimikkeistö muodostaa pohjan kahdeksan numeroiselle CN-nimikkeistölle, jota käytetään EU:n vienti-ilmoittamisessa.

HS-nimikkeistössä tuotteet jaetaan 21 jaksoon (section) ja sitten ryhmiin (chapter), otsikoihin (heading) ja alaotsikoihin (subheading).

Esimerkki HS-nimikkeistöstä:

JAKSO XVI: KONEET JA MEKAANISET LAITTEET

RYHMÄ 85: SÄHKÖKONEET JA -LAITTEET SEKÄ NIIDEN OSAT

OTSIKKO 8501: Sähkömoottorit ja -generaattorit

ALAOTSIKKO 8501 52: antoteho suurempi kuin 750 W mutta enintään 75 kW

CN-nimikkeistössä alaotsikko on vielä jaettu edelleen tarkentavasti:
8501 52 20: antoteho suurempi kuin 750 W mutta enintään 7,5 kW.



Tullinimikkeiden, mahdollisten tuontitullien / tulli-etuksien tarkasteluun voit käyttää Suomen tullin tarjoamaa työkalua FINTARIC tai EU:n tarjoamaa työkalua TARIC

[FINTARIC](#)
[TARIC](#)

ALKUPERÄ – MIKSI SE ON TÄRKEÄ?

Tuotteen alkuperällä on merkittävä rooli EU:n kauppasopimusten hyödyntämisessä. Kauppasopimusten tullietuuskohtelun saaminen edellyttää, että tuotteen tulee olla EU:n tai **sopimuskumppanimaan** alkuperää joko kokonaan tuotettuna tai riittävästi jalostettuna.

Alkuperäasiaa kysyttäessä on tärkeää tehdä ero yleisen alkuperän ja etuuskohteluun oikeuttavan alkuperän välillä.

Yleinen alkuperä (*non-preferential origin*): yleisestä alkuperästä on kyse silloin, kun alkuperä ei liity tullietuuskohtelun myöntämiseen. Alkuperätietoa käytetään silloin esimerkiksi tullitilastointiin tai tuonnin määrällisten rajoitusten hallinnointiin. EU:n ja kolmansien maiden kaupassa käytetään usein kauppakamarien myöntämää **Euroopan unionin yleistä alkuperätodistusta** (*Certificate of Origin*). Tuotteen alkuperä määritellään **yleisen alkuperäsäännön** mukaan.

Etuuskohteluun oikeuttava alkuperä (*preferential origin*): tällöin tarkoitetaan EU:n kauppasopimuksissa vaadittavan alkuperän määrittämistä. Tuotteen alkuperä määritellään kussakin EU:n kauppasopimuksessa olevan tullinimikekohtaisen **alkuperäsäännön** mukaan.



Mikäli tuotteen tuontitulli kohdemaassa on jo ennestään 0 %, niin etuuskohteluun oikeuttavaa alkuperää ei kannata lähteä tutkimaan.

Alkuperän seuranta sitoo monta eri funktiota yrityksen sisällä linkittäen toisiinsa esimerkiksi oston, myynnin ja lähetystoiminnot: alkuperän merkitys on ymmärrettävä joka portaassa.

Ota huomioon EU:n kauppasopimusten ja viranomaisten velvoitteet liittyen etenkin alkuperän todentamiseen ja arkistointiin. Arkistoa tulee säilyttää riittävä aika (normaalisti 6 + kuluva vuosi).

Osto:

- Älä tee oletuksia tuotteen alkuperästä: tuotteen lähetysmaa ei ole sama asia kuin tuotteen alkuperä!
- Ostettaessa tuotteita on hyvä kirjata sopimukseen, että tavaran alkuperästä tulee saada tarkat tiedot. Tästä esimerkkinä on EU:n [tavarantoimittajan ilmoitus](#) (*supplier's declaration*), joka on EU-alueella EU-toimijalta toiselle annettava ilmoitus.
- On tärkeää saada toimittajalta kirjallinen vahvistus alkuperästä mahdollista [alkuperän tarkastusta](#) varten.

Myynti:

- Huomioi alkuperäseurannassa eri tullikoodien sisältämät alkuperäsäännöt, edeltävien todistusten ketju ja dokumenttien arkistointi.
- Jos asiakkaasi pyytää täyttämään tavarantoimittajan ilmoituksen: älä allekirjoita ja todista asioita, joita et voi varmentaa.
- Tuotteen alkuperän seurattavuus pitää olla kunnossa yrityksen sisällä: vaatii asianmukaisia tietojärjestelmiä.
- Valmistaudu tarvittaessa todentamaan viedyn tuotteen etuuskohteluun oikeuttava alkuperä.



MITEN ETUUSKOHTELUUN OIKEUTTAVA ALKUPERÄ MÄÄRITELLÄÄN?

Alkuperän määrittelyssä lähtökohta on, että yrityksellä on oltava tarkat tiedot siitä, mistä tuote koostuu. Jos ostaa tuotteen toimittajalta, on tärkeää, että saa toimittajalta vahvistuksen alkuperästä, koska ostaja ei sitä voi päätellä.

Huomioithan, että etuuskohteluun oikeuttavat alkuperäehdot ovat aina sekä kauppasopimus- että tuotekohtaisia ja ehdot löytyvät kustakin EU:n kauppasopimuksesta eriteltyinä.

Alkuperää määrittäessä on hyvä pitää mielessä seuraavat peruseräatteen:

- 1. Tuote on kokonaan valmistettu:** kaikki raaka-aineet ovat sopimuskumppanimaan alkuperätuotteita. Esimerkiksi suomalainen tukki, josta on sahattu lautaa.
- 2. Tuote on riittävästi valmistettu:** jos raaka-aineet ovat ei-sopimuskumppanimaan alkuperää (*non-originating materials*) tulee tuotetta muokata/prosessoida/käsitellä merkittävästi sopimusmaassa, jolloin alkuperä muuttuu. EU:n kauppasopimusten alkuperäehdoissa nämä voivat olla esimerkiksi nimikkeenmuutossääntö, prosenttisääntö ja valmistusastevaatimus.
- 3. Tuotteelle on tehty riittämättömiä toimenpiteitä:** jotkut toimet eivät muuta alkuperää, esimerkkinä uudelleen pakkaaminen tai merkien kiinnittäminen tuotteisiin. Huomioithan, että riittämättömät toimenpiteet eivät oikeuta etuuskohtelun saamiseen.

Etuuskohteluun oikeuttavan alkuperän määrittäminen ei siis aina ole aivan suoraviivaista, mutta se maksaa vaivan, kun tullietuuksia saadaan. EU-yrityksiä auttaa alkuperäsääntöviidakossa ilmainen My Trade Assistant Access2Markets –portaali.



My Trade Assistant & ROSA — Alkuperäsääntöjen itsearviointiväline Access2Markets –portaali. Itsearviointiväline ohjaa selvittämään kysymykseltä täyttääkö tuote alkuperäsääntöihin perustuvan etuuskohtelun vaatimukset.

[Katso oppaan lopussa oleva esimerkki sivuston käytöstä.](#)

MITEN VOIN MYYDÄ ENEMMÄN ALKUPERÄN AVULLA?

Voit tehdä tuotteesi houkuttelevammaksi vapaakauppasopimuskumppanimaissa verrattuna kilpailijoihin huomioimalla etuuskohteluun oikeuttavan alkuperän. Kokonaisuutta kannattaa tarkastella jo raaka-aineiden, komponenttien ja tuotteiden ostovaiheessa. Oman tuotteen tullitasoja kannattaa vertailla maakohtaisesti, ja etsiä uusia markkinoita maista, joilla on EU:n kanssa kauppasopimus.

- Ota huomioon mahdolliset tullialennukset jo neuvottelu- ja tarjousvaiheessa.
- Tiedota toimittajaa / lähettäjästä vapaakaupan mahdollisuudesta ja mahdollisesti vaadittavasta paikallisesti tehtävästä rekisteröinnistä (tiedot löytyvät EU:n kauppasopimuksista).
- Kauppasopimusten parempi hyödyntäminen edellyttää toimitusketjujen ja sisäisten kirjanpitomekanismien uudelleentarkastelua.
- Seuraa yrityksesi kannalta tärkeiden markkinoiden kehitystä esimerkiksi mitä kauppasopimusneuvottelua on meneillään.
- Joidenkin tuotteiden kohdalla tullit laskevat vasta kauppasopimuksessa sovitun siirtymäajan kuluessa. Tätä on myös hyvä seurata oman tuotteen markkinoinnin kannalta. Tämä tieto löytyy myös Access2Markets -palvelusta.

SUORAN KULJETUKSEN SÄÄNTÖ

Kauppasopimuksissa on myös suoran kuljetuksen sääntö, joka edellyttää tuotteiden kuljetusta suoraan EU:sta sopimuskumppanimaahan. Tuotteet voidaan kuljettaa myös EU:n ulkopuolisten maiden kautta ja tarvittaessa välivarastoida sekä uudelleen lastata. Tuotteiden on kuitenkin pysyttävä tullivalvonnassa koko kuljetuksen ja välivarastoinnin ajan, eikä tuotteille saa tehdä muita kuin niiden purkamiseen, uudelleen lastaukseen ja kunnon ylläpitämiseen tarvittavia toimenpiteitä.

ALKUPERÄSELVITYS

Kun tuotteen alkuperä on määritelty ja kun se vastaa alkuperäehtoja, on seuraavaksi selvitettävä, miten tuotteen **alkuperäselvitys** tulee antaa vastaanottajamaan tulliviranomaisille. Yleensä selvitys alkuperästä tehdään kauppalaskuun määrämuotoisella lausekkeella, jota varten viejän on kauppasopimusmaasta ja lähetysten vientisummista riippuen mahdollisesti rekisteröidyttävä/hyvä rekisteröityä. Alla olevassa taulukossa esimerkkejä alkuperäselvityksestä eri tilanteissa.

Tavaran arvo < 6 000 €	Selvitys alkuperästä tehdään kauppalaskuun määrämuotoisella lausekkeella.
Tavaran arvo > 6 000 € ja vienti on toistuvaa	Hae Suomen tullilta valtuutetun viejän (approved exporter) lupaa ja sen jälkeen voit tehdä selvityksen alkuperästä kauppalaskuun määrämuotoisella lausekkeella.
Tavaran arvo > 6 000 € ja vienti ei ole toistuvaa	EUR 1 tai EUR.MED-todistus.
Tavaran arvo > 6 000 € ja vientimaa Kanada, Japani, Britannia, Vietnam	Rekisteröidy EU-REX -tietokantaan ja sen jälkeen voit tehdä rekisteröitynä viejänä (registered exporter) selvityksen alkuperästä kauppalaskuun määrämuotoisella lausekkeella.

Useimmiten alkuperäselvityksen määrämuotoinen lauseke on muotoa: *”The exporter of the products covered by this document (Exporter Reference No xxx = tämä merkitään, jos on valtuutettu viejä tai rekisteröity viejä) declares that, except where otherwise clearly indicated, these products are of European Union preferential origin.”*



Tarkistathan aina alkuperäselvityksen lausekkeen muodon kustakin EU:n kauppasopimuksesta.

EU-Japani ja EU-UK sopimuksessa tuoja voi vaatia etuuskohtelua myös tuojan tiedon (*Importer’s knowledge*) perusteella, jolloin tuojan ei tarvitse esittää määrämuotoista alkuperäselvitystekstiä eikä rekisteröityä REX-tietokantaan. Tässä on kuitenkin muistettava, että silloin todistustaakka alkuperästä on tuojalla.



[Etuuskohteluun oikeuttavat alkuperäselvitykset viennissä \(Tulli\)](#)

ASKELEET EU:N KAUPPASOPIMUSTEN HYÖDYNTÄMISEEN

- 1** Tunne tuotteesi alkuperä ja huomioi alkuperäasiat ostoista toimitukseen asti.
- 2** Määritä tuotteesi tullinimike.
- 3** Selvitä, kuuluuko tuotteesi EU:n kauppasopimuksen piiriin.
- 4** Selvitä, saako tuotteesi etuuskohtelua EU:n kauppasopimuksen myötä.
- 5** Määritä täyttääkö tuotteesi EU kauppasopimuksen alkuperäehdot.
- 6** Selvitä, minkälainen alkuperäselvitys vaaditaan.
- 7** Sovi, miten kuljetus määrämaahan toteutetaan ottaen huomioon suoran kuljetuksen säännön.
- 8** Arkistoi alkuperään liittyvä kirjanpito niin, että etuuskohteluasiat ovat jälkikäteen todennettavissa.

SANASTO JA LINKIT

Access2Markets-portaali:

EU komission tarjoamasta [portaalista](#) löytyy käytännön tietoa tavaroiden viennistä ja tuonnista maakohtaisesti (tullit, tuotekohtaiset tiedot tuonti- ja vientivaatimuksista). Portaalista tietoa myös EU:n kauppasopimuksista, vienti- ja tuontitilastoja sekä markkinatietoutta. Portaali on tarjolla kaikilla jäsenmaiden kielillä ja on vapaasti käytettävissä.

Alkuperän tarkastus (proofs of origin control):

Tulli voi oma-aloitteisesti tarkastaa vientiyrityksen todenteet ja kirjanpidon eli onko vientituotteelle ollut edellytyksiä hakea tai laatia etuuskohteluun oikeuttavaa alkuperäselvitystä. Vientituotteen alkuperä voidaan tarkastaa myös viennin kohdemaan eli tuontimaan tullin pyynnöstä.

[Tulli: Miten alkuperäselvitysten oikeellisuutta valvotaan vientimaassa](#)

Alkuperäselvitys (proof of origin):

Etuuskohtelun saaminen edellyttää, että tuotteesta tehdään alkuperäselvitys. Usein tämä on määrämuotoinen lauseke kauppalaskussa.

[Tullin ylläpitämä listaus "Etuuskohteluun oikeuttavat alkuperäselvitykset viennissä"](#)

Alkuperäsääntö (rules of origin):

EU:n kauppasopimuksissa oleva alkuperäsääntö määrittelee, millä ehdoin tavara voidaan määritellä olevan sopimuskumppanimaiden alkuperää.

Euroopan unionin yleinen alkuperätodistus (European Union non-preferential Certificate of Origin):

Määrämuotoinen vientidokumentti, jossa todetaan tuotteen yleinen alkuperä. Alkuperätodistuksen myöntävät kauppakamarit [vientiasiakirjat-palvelun](#) kautta.

Nimikkeenmuutossääntö (Production from non-originating materials of any heading, except that of the product CTH):

Tuotteen nimike muuttuu neljän numeron tarkkuudella. Esimerkiksi teräksessä (nimike 7213) valmistetaan ruuveja, joiden nimikkeeksi muodostuu 7318 eli raaka-aine ja lopputuote on luokiteltu eri nimikkeisiin.

Prosenttisääntö (maximum value of non-originating materials MaxNOM):

Tuotteen valmistukseen käytettyjen ei-sopimuskumppanimaan alkuperää olevien aineiden arvo ei saa ylittää tiettyä prosenttia. Esimerkiksi EU-Etelä-Korea kauppasopimuksessa tuotteella 7408 (kuparilanka) valmistuksessa käytettyjen ei-EU tai ei-Etelä-Korea -alkuperää olevien aineiden arvo saa olla maksimissaan 50 % tuotteen vapaasti tehtaalla (EXW) -hinnasta.

REX-tietokanta, REX-rekisteröity (registered exporter):

EU:n ylläpitämä tietokanta. Hakemus tehdään Suomen Tullille ja yritys saa rekisteröinnin jälkeen rekisteröintinumeron, joka koostuu yritystunnuksesta ja FIREX-etuliitteestä (FIREX12345678). Tämä rekisteröidyn viejän numero lisätään määrämuotoiseen alkuperäselvitykseen.

Hakemus rekisteröidyksi viejäksi, [tullilomake 1051s](#)

Sopimuskumppanima:

Kauppasopimuksen osapuolet esimerkiksi EU-Japani kauppasopimuksessa kaikki EU:n jäsenmaat ja Japani.



Suoran kuljetuksen sääntö (transport conditions):

Edellyttää, että tuotteet viedään suoraan EU:sta sopimusmaahan. Tämä vaatimus perustuu siihen, että tuotteiden on pysyttävä tullivalvonnassa kuljetuksen ja välivarastoinnin aikana, eikä tuotteille saa tehdä muita kuin niiden purkamiseen, uudelleen lastaukseen ja kunnon ylläpitämiseen tarvittavia toimenpiteitä.

Tavarantoimittajan ilmoitus (supplier's declaration):

Käytetään tuotteen alkuperän ilmoittamiseksi EU:n sisäkaupassa. Määrämuotoinen asiakirja, jonka täyttää tuotteen valmistaja ja se voidaan antaa lähetyskohtaisesti tai pitkäaikaisilmoituksena (long-term declaration). Asiakirjan avulla myyjä voi osoittaa ostamiensa tuotteidensa EU-alkuperän tai EU-osuuden omassa valmistuksessaan. [Tullin sivuilta löytyy asiakirjoista mallikappaleet.](#)

Tuojan tieto (importer's knowledge):

Tuonnissa Japanista ja Isosta-Britanniasta alkuperä voidaan osoittaa myös tuojan tiedon perusteella, joka tarkoittaa tuojan omaa ilmoitusta tuotteen alkuperästä. Tuojan on varmistettava, että sillä on tiedot tuotteiden alkuperästä (esim. tuotteiden valmistusprosessi, materiaalien hankintahinnat, hankintamaat) jo etuuskohtelua hakiessaan. Jos tulli tarkastaa jälkeensä tuotteiden alkuperän, jälkitarkastus kohdistuu ainoastaan tuojaan ja tämän hallussa olevaan todistusaineistoon.

Valmistusastevaatimus (regional value content RVC):

Tuotteen paikallinen valmistusaste tulee täytyä tietyn prosenttiarvon mukaan. Esimerkiksi EU-Japani kauppasopimuksessa tuotteella 392410 (muovista valmistettu keittiötarvike) täytyy paikallinen valmistusaste olla 55 % tuotteen FOB (Free on board) arvosta.

Valtuutettu viejä (approved exporter):

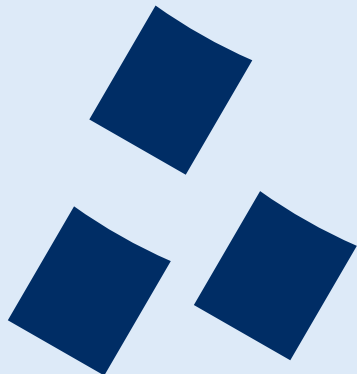
Valtuutettu viejä on oikeutettu laatimaan kauppalasku- ja alkuperäilmoituksia vientilähetyksen alkuperätuotteiden arvosta riippumatta. Valtuutetun viejän luvan myöntää hakemuksesta [Tullin lupakeskus](#).

Yleinen alkuperäsääntö (non-preferential origin rule):

Unionin tullikoodeksin 60 artiklan 2 kohdassa on peruseriaate muun kuin etuus-kohteluun oikeuttavan alkuperän määrittämiseksi unionissa silloin, kun tavaran valmistamiseen on osallistunut useampi kuin yksi maa: ”Tavaran, jonka tuottaminen on tapahtunut useammassa kuin yhdessä maassa tai alueella, on katsottava olevan peräisin siitä maasta tai siltä alueelta, jossa sille on suoritettu tähän tarkoitukseen varustetussa yrityksessä viimeinen merkittävä ja taloudellisesti perusteltu jalostus tai käsittely, joka on johtanut uuden tuotteen valmistukseen tai edustaa merkittävää valmistusastetta.”

[Vientiasiakirjat.fi: Alkuperätodistussäännöt](#)

Sanastossa hyödynnetty tull.fi -sivustoa



KÄYTÄNNÖN ESIMERKKI ACCESS2MARKETS -PORTAALIN KÄYTÖSTÄ JA SIELLÄ OLEVASTA MY TRADE ASSISTANT -TYÖKALUSTA

Miten selvitän, saako tuotteeni tullietuuksia EU-Ecuador kauppasopimuksen ansiosta?

1. Mene sivustolle
<https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/en/home>
2. Syötä tuotteen nimi tai tullikoodi (HS-koodi), esimerkiksi lähtömaa Finland ja kohdema Ecuador

The screenshot shows the Access2Markets website. At the top, there is a navigation bar with links for Home, Goods, Services, Investment, Markets, Toolbox, and Contact. A 'My Trade Assistant' button is highlighted in yellow. Below the navigation bar, the 'My Trade Assistant' section is displayed, including a link to 'How to use this form' and a 'Disclaimer'. The search interface consists of three input fields: 'Product name or HS code' (containing '850152'), 'Country from' (a dropdown menu with 'Finland' selected), and 'Country to' (a dropdown menu with 'Ecuador' selected). A 'Search' button is located to the right of the input fields.

3. Haun jälkeen näet tullitasot, esimerkiksi tuotteella 850152 (sähkömoottorit ja -generaattorit -tarkennettuna 8501.52.10) tulli on kauppasopimuksen ansiosta 0 % (EU preferential rate). Jos MFN (Most Favoured Nation Rate) ja EU tulli olisivat samansuuruisia, sopimuksesta ei olisi hyötyä kyseisellä tuotteella.

Results for product code 8501.52.10 from Finland to Ecuador

The screenshot shows the results page for product code 8501.52.10 from Finland to Ecuador. The page is titled 'Results for product code 8501.52.10 from Finland to Ecuador'. On the left side, there is a navigation menu with links for Tariffs, Rules of origin - ROSA, Taxes, Procedures and formalities, Trade barriers, Trade flow statistics, and How to read the results. The main content area is titled 'Tariffs' and includes a sub-header 'Tariffs under a heading'. Below this, there are two tariff entries: 'Most Favoured Nation rate' with a 5% rate and 'EU preferential rate' with a 0% rate. The EU preferential rate is highlighted with a yellow circle. At the bottom of the page, there is a 'Notes' section with a document icon.

4. Jotta tullietuus saadaan, täytyy tuotteen täyttää alkuperäehdot. ROSA-työkalun avulla tätä voi tarkastella vaihe vaiheelta:

- a) täyttääkö tuote alkuperäehdot
- b) jos täyttää, miten alkuperäselvitys tehdään
- c) on hyvä huomioida myös, miten kuljetus EU:n ja Ecuadorin välillä tulee toteuttaa

Results for product code 8501.52.10 from Finland to Ecuador

Tariffs

Tariffs under a heading

Rules of origin - ROSA

Rules of origin for other agreements

Taxes

Procedures and formalities

Trade barriers

Trade flow statistics


How to read the results

Rules of origin - ROSA

latest update: 04 April 2017

In order to qualify for the lower or zero preferential tariff under the EU-Colombia-Peru-Ecuador Trade Agreement the product classified in **HS 85015210** must originate in the EU or Colombia or Ecuador or Peru. This tool can be used by both exporters/producers and their suppliers to assess whether this product fulfils the rules of origin and can therefore be considered as originating.

- ▲ Product specific rules are based on the Harmonised System, as amended on 1 January 2007 (HS 2007).
- ▲ You do not need to apply for a preferential tariff (or comply with preferential rules of origin) if the MFN duty for your product is zero.
- ▲ For MFN duties, anti-dumping, anti-subsidies or safeguard measures, origin marking, non-preferential rules of origin. [apply](#).

[Click here to spread the word about this tool to your suppliers or a colleague.](#) 

HUOM. ROSA-työkalu on saatavilla vain tiettyjen EU:n kauppasopimusten alkuperäehtojen tarkasteluun. Tällä hetkellä maat ovat: Kanada, Keski-Amerikka (Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua ja Panama) Colombia, Peru, Ecuador, Japani, Etelä-Korea, Englanti, Vietnam.

